

# Impact Innovation Brainfields

Inspiration, um auf Ideen für  
Impact Innovationen zu kommen



Green  
&  
Social  
Growth

# Zielsetzung

## Die Impact Innovation Brainfields

- richten sich insbesondere an **Innovations- und Nachhaltigkeitsmanager:innen**
- geben **Inspiration für Innovations- und Geschäftsmodellideen**
- helfen dabei, **wirtschaftlichen Erfolg mit sozialem oder ökologischem Impact zu kombinieren.**



# Brainfield #1

## Mache Materialien und Komponenten deines Produktes nachhaltiger

- Welche **Materialien** des Produkts und der Verpackung kannst du nachhaltiger machen?
- Welche **Komponenten** kannst du weglassen oder leichter austauschbar machen?
- Wie kannst du das Produkt so gestalten, dass Verwertung und **Recycling** leichter werden?
- Wie kannst du das Produkt so gestalten, dass es weniger **Ressourcen** verbraucht und weniger Abfall produziert?



# Brainfield #2

## Denke den Produktlebenszyklus deines Produktes neu

- Kannst du die **Wertschöpfungskette** deines Produkts nachhaltiger gestalten?
- Kannst du dein Produkt **langlebiger** machen?
- Kannst du Services wie **Reparatur und Instandhaltung** anbieten?
- Kannst du dein Produkt **zurücknehmen, aufbereiten und neu verkaufen**?
- Kannst du den kompletten **Produktkreislauf** schließen?



# Brainfield #3

## Mache dein Geschäftsmodell sozialer

- Wie kannst du Menschen in dein Geschäftsmodell **integrieren**, die es sonst schwerer haben, eine passende und gut bezahlte Arbeit zu finden?
- Wie kannst du deine Produkte und Dienstleistungen **inkluisiver** machen?
- Welche **gesellschaftliche Herausforderung** kannst du mit den Kompetenzen und Ressourcen deines Unternehmens helfen zu lösen?



# Brainfield #4

## Hilf beim nachhaltigen Wechsel

- Wie kannst du die Nachhaltigkeit verschiedener Angebote im Markt **transparenter machen**?
- Wie kannst du den **Wechsel** zu einem nachhaltigeren Angebot leichter machen?
- Wie kannst du den **Anbietern helfen**, nachhaltiger zu werden?



# Brainfield #5

## Hilf beim nachhaltigen Leben

- Wie kannst du **Wissen** über Nachhaltigkeit im Alltag verständlich vermitteln?
- Wie kannst du **nachhaltiges Handeln** einfacher machen, zum Beispiel in Bezug auf Ernährung und Reisen?
- Wie kannst du Menschen helfen, nachhaltige Produkte zu **kaufen**, selbst zu **produzieren**, zu **reparieren** oder **wiederverwenden**?



# Brainfield #6

## Hilf beim nachhaltigen Arbeiten

- Wie kannst du **Wissen** über Nachhaltigkeit in Unternehmen verständlich vermitteln?
- Wie kannst du Unternehmen helfen, nachhaltiger zu **handeln** und **nachhaltige Lösungen** anzubieten?
- Wie kannst du Unternehmen helfen, **Diversität und Inklusion** intensiver zu berücksichtigen, sowohl intern als auch in Bezug auf externe Zielgruppen?



# Brainfield #7

## Biete Lösungen zur Regeneration des Planeten an

- Wie kannst du **Klima, Luft, Wasser, Boden, Pflanzen- und Tierwelt** helfen zu regenerieren?
- Wie kannst du **Individuen, Organisationen und der Gesellschaft** helfen zu regenerieren?
- Wie kannst du andere dazu **befähigen**, bei der Regeneration zu helfen?
- Wie können dir **Technologien und digitale Lösungen** dabei helfen?



# Brainfield #8

## Nutze Technologien, um den Menschen ins Zentrum zu stellen

- Wie kannst du mithilfe von Technologien und digitalen Lösungen zu einer **schülerzentrierten Bildung** beitragen?
- Wie kannst du mithilfe von Technologien und digitalen Lösungen zu einem **menschenzentrierten Gesundheitswesen** beitragen?
- Wie kannst du mithilfe von Technologien und digitalen Lösungen gute **Kommunikation** und menschliches **Miteinander** fördern?



# Brainfield #9

## Stärke bestehende Impact Businesses und Systeme

- Wie kannst du die **Wirkung** bestehender Impact Businesses **steigern**?
- Wie kannst du bestehende Impact Businesses **zusammenbringen**?
- Wie kannst du ein bestehendes **Ökosystem** oder eine **Region** nachhaltig stärken?



# Brainfield #10

## Co-kreiere zwischen Impact Business und größerem Unternehmen

- Wie kannst du einem Impact Business helfen **größere Stückzahlen** zu verkaufen?
- Wie kannst du einem Impact Business durch deine Strukturen bei der **Skalierung** helfen?
- Welche Produkte und Dienstleistungen kannst du mit dem Impact Business **gemeinsam anbieten**?

